

COVID-19 VS ECONOMY: OPPORTUNITIES AND THREATS

Исхакова А.А., Хайруллина К.А., Сабитов Р.А.

Казанский федеральный университет

Аннотация. На сегодняшний день, скорость и интенсивность восстановления экономики зависят от того, улучшат ли её рецессивное положение меры политики. В соответствии с этим, можно выделить основные варианты развития мировой экономики. Как следствие, их можно классифицировать на: неудачные, частично успешные, высокоэффективные подходы, зависящие от будущих обстоятельств-сценариев развития. В этой статье анализируется влияние ситуации с COVID-19 на мировую экономику и то, как она может развиваться, а также какие шаги мы должны предпринять для защиты рабочих, клиентов, цепочек поставок и финансовых результатов - основных элементов экономики.

Ключевые слова: COVID-19, мировая экономика, влияние, развитие экономики.

На экономическом фронте кризис COVID-19 представляет собой величайшую проблему за десятилетия для всех секторов экономики. Государства находятся в том положении, когда меры необходимо принимать быстро и четко, что в свою очередь должно повлиять на укрепление не только области здравоохранения, но и на удовлетворение спроса потребителя. Пандемия повлияла на изменение всех общественных сфер жизни, однако самой уязвимой оказалось именно экономика. Тем не менее, последствия данной чрезвычайной ситуации можно раскрыть с помощью нескольких вариантов развития мировой экономики. Факторы внешней среды открыли перед нами не только угрозы, но и большие возможности. Именно поэтому, на наш взгляд, в ближайшее время бизнес-лидерам необходимо фокусировать свое внимание на таких вопросах, как:

- насколько критичным для экономики страны и бизнес-структур является падение спроса?

- как долго будет продолжаться сбой?

- как и с помощью чего восстановить экономический цикл?

Итак, в качестве основных этапов по восстановлению и дальнейшему развитию экономики и коммерческой деятельности можно выделить: период адаптации, период стабилизации, возвращение, переосмысление и реформирование (таблица 1).

Пандемия ускорила переход к автоматизации всех процессов. В нынешней ситуации компаниям необходимо быть на шаг впереди, чтобы оставаться на плаву. Удаленный доступ к управлению предприятием, автоматизация всех процессов уже стали неотъемлемыми элементами эффективной работы в период пандемии.

Производственные компании изменяют конфигурацию своих цепочек поставок и производственных линий. Сервисные организации приспособляются к тому, чтобы сделать упор на бесконтактных технологиях оказания услуг (рисунок 1).

Потребители и компании теперь понимают, что автоматизация — это мощный способ ответить на постоянно растущее давление с целью повышения производительности и скорости. Большинство организаций быстро перешли на удаленную работу и стали уделять больше внимания обслуживанию клиентов через цифровые каналы. Также постепенно появляются более доступные и менее затратные технологии для автоматизации, что упрощает деятельность компаний.

Цифровой ответ на кризис COVID-19 также создал новые уязвимости в системе безопасности компаний. Злоумышленники стремятся использовать бреши, возникающие, когда сотрудники, работающие на дому, используют небезопасные устройства и сети. Перед командами по информационной и кибербезопасности теперь стоит задача по устранению новых рисков, связанных с переходом на удаленную цифровую рабочую среду и обеспечению безопасности применяемых технологий. Также необходимо проработать безопасную систему взаимодействия сотрудников, клиентов и партнеров.

Стадии восстановления и роста экономики

Адаптация	Стабилизация	Возвращение - стадия роста	Переосмысление и реформирования
Внедрение цифровых инструментов / новых медиа для решения конкретных рабочих задач	Определение влияния ключевых макроэкономических переменных (например, ВВП, уровень безработицы) на производительность (например, доходы и расходы). Затрагиваемые переменные могут включать: - Объем: потребительский спрос коррелирует с ВВП - Стоимость: динамика товарных цен (например, нефть и газ, индекс продуктов питания) коррелирует с себестоимостью проданных товаров - Цена: цены на жилплощадь и инфляция коррелируют с ценой, которую покупатели готовы платить	Составление детального плана по применению экономических мер в условиях возможного развития вируса и очевидных последствий	Прогнозирование «следующего скачка» - последствия для того, как экономика или бизнес-структуры должны реагировать на быстрые изменения внешней среды
Определение четких и интегрированных рабочих процессов, согласование стратегических целей и делегирование обязанностей	Стресс-тест прибылей и убытков, баланса, отчета о движении денежных средств для оценки и определения потенциальных пробелов для планирования	Анализ альтернативных источников поставок (при необходимости) для обеспечения материалов для промышленности товаров первой необходимости	Четкое представление о том, как конкурентная среда может изменяться в условиях глобальных изменений
Автоматизация производства	Мониторинг ключевых опережающих индикаторов, которые можно динамически обновлять	Одним из последствий трансформации станет приоритизация новых профессий, которое потребует переквалификации и переподготовки сотрудников	Снижение административной нагрузки, упрощение и "цифровизация" инструментов регулирования элементов экономики и бизнес-структур
Результат: увеличение реальных денежных доходов и оборота розничной и оптовой торговли	Результат: увеличение показателей ВВП, реальных денежных доходов населения, а также улучшение уровня жизни	Результат: результаты экономического роста должны соответствовать индикаторам - показателям развития в соответствии с планом	Результат: Политические меры частично компенсируют экономический ущерб, банковский кризис предотвращен: уровни восстановления приглушены

Источник: составлено авторами на основе анализа мирового плана восстановления экономики



Источник: составлено авторами на основе анализа данных по автоматизации деятельности компаний во время пандемии

Рис.1. Тенденции автоматизации деятельности по секторам

Пандемический кризис позволил компаниям подчеркнуть фундаментальную важность построения сильной денежной культуры. Кризис ликвидности, вызванный внезапным перерывом в экономической деятельности, побудил организации стремиться к наличным деньгам и ликвидности для продолжения операций. В экстренной ситуации дополнительные наличные деньги могут спасти бизнес от банкротства. Некоторые отрасли пострадали сильнее, поэтому многие компании поспешили принять решительные меры жесткой экономии, такие как значительное сокращение капитальных расходов, сокращение дивидендов, сокращение внешних затрат и временное закрытие заводов. В ответ правительства учредили крупномасштабные программы стимулирования, которые включают меры по повышению ликвидности и денежного потока компаний, такие как отсрочка сбора государственных пошлин.

COVID-19 повлиял и на внешнеэкономическую деятельность. Это сказалось на объеме экспорта и импорта. Таким образом, за период с января по май 2020 произошли следующие изменения в объеме импорта и экспорта некоторых стран:

США: экспорт упал на 30%, импорт – на 19%;

Китай: экспорт упал на 40%, импорт увеличился на 10%;

Великобритания: экспорт упал на 7%, импорт – на 25%;

Швейцария: экспорт упал на 25%, импорт – на 18%;

Россия: экспорт упал на 18%, импорт – на 43%.

Для того чтобы оценить уровень падения экономик ведущих стран мира, необходимо соотнести данные изменений в объеме импорта и экспорта с основными экономическими показателями, что позволит увидеть какие убытки несут страны за полгода пандемического периода (таблица 2).

В условиях неопределенности странам необходимо делать акцент на поддержке отечественных производителей для непрерывности цепочек поставок и обеспечения населения продуктами первой необходимости (таблица 3).

На сегодняшний день, крайне трудно проанализировать реальный ущерб от пандемии COVID-19, который в первую очередь сказался на мировой экономике. Оценить результаты рецессии возможно будет лишь со временем.

Таблица 2

Анализ основных экономических показателей ведущих стран мира

Перечень ведущих стран мира	Численность населения, млн. чел.	ВВП, млрд. долл.	Средний уровень заработной платы, долл.	Валютные резервы, млн. долл.
США	328,2	20543,9	957	449907
Китай	1393,4	13612,7	750	3168216
Великобритания	66,65	2855,2	2798	172658
Швейцария	8,57	705,1	6495	787021
Россия	144,5	1658,5	690	468645

Источник: составлено авторами на основе анализа экономических показателей

Таблица 3

Возможности и угрозы развития мировой экономики

Возможности	Угрозы
Выработка иммунитета у мировой экономики к внешним факторам	Банкротство коммерческих промышленных предприятий, что несомненно отразится на ВВП каждого отдельного государства
Инвестиции в цифровые технологии	Нарушение связей между поставщиками, что может привести к крупным конфликтам на основе остановки торговых и финансовых потоков между государствами – падение промышленного спроса
Изменение приоритезации профессий с последующей переподготовкой сотрудников	Изменение цен на сырье может привести к катастрофе, так как после окончания рецессии, их стоимость может достигнуть самого высокого уровня за всю историю или предвещать еще 1 глобальный кризис
Производство продуктов питания с высокой добавленной стоимостью	Уязвимость системы безопасности компаний в связи с переходом на удаленную цифровую рабочую среду
Развитие политики протекционизма - поддержания отечественных производителей и отказ от иностранных поставщиков - как альтернативный источник материалов для промышленности	Инвестиции в технологии дают возможность не только истреблять эпидемию, но и создавать и видоизменять наиболее мельчайшие организмы, что может привести к инфицированию микробом, сделанным человеком
Развитие тенденций зеленой инфраструктуры	Рецессия мировой экономики может стать результатом падения уровня жизни, увеличению обязательных платежей для населения, а также сыграть роль в проблеме демографии
Усиление промышленных центров государств	Риск исчезновения некоторых отраслей промышленности
Изменение производственных процессов в области коммерческой промышленности	Рост инсайдерской торговли, который может повлиять на уровень экономической безопасности

Источник: составлено авторами на основе анализа экономических показателей стран мира

Литература

1. Интернет-ресурс «mckinsey.com». – URL: <https://www.mckinsey.com/business-functions/strategy-and-corporate-finance/our-insights/the-coronavirus-effect-on-global-economic-sentiment> (Дата обращения: 10.10.2020).
2. Интернет-ресурс «mckinsey.com». – URL: <https://www.mckinsey.com/business-functions/strategy-and-corporate-finance/our-insights/economic-conditions-snapshot-september-2020-mckinsey-global-survey-results> (Дата обращения: 10.10.2020).
3. Интернет-ресурс «mckinsey.com». – URL: <https://www.mckinsey.com/business-functions/risk/our-insights/covid-19-implications-for-business> (Дата обращения: 10.10.2020).
4. Информационный ресурс «ec.europa.eu». – URL: <https://ec.europa.eu/eurostat/web/products-eurostat-news/-/EDN-20200622-1/> (Дата обращения: 10.10.2020).
5. Интернет-ресурс «mckinsey.com». – URL: <https://www.mckinsey.com/business-functions/operations/our-insights/building-the-vital-skills-for-the-future-of-work-in-operations/>
6. Интернет-ресурс «mckinsey.com». – URL: <https://www.mckinsey.com/business-functions/risk/our-insights/a-dual-cybersecurity-mindset-for-the-next-normal/> (Дата обращения: 10.10.2020).
7. Ресурс международной статистики «www.ereport.ru». – URL: <http://www.ereport.ru/stat.php?razdel=country> (Дата обращения: 10.10.2020).
8. Новостной ресурс «rbc.ru». – URL: <https://www.rbc.ru/opinions/finances/07/04/2020/5e8b438b9a7947038b71b8d9> (Дата обращения: 10.10.2020).
9. Минэкономразвитие РФ. – URL: <https://www.economy.gov.ru/material/news/> (Дата обращения: 10.10.2020).
10. Солдатова С., Пивкина К. Экономические последствия пандемии “COVID-19” для России // Научно-образовательный журнал для студентов и преподавателей «StudNet». – 2020. – № 2. – С. 260–263.

ОСОБЕННОСТИ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ.

Кабилов Б.Р., Якушева А.М.

Казанский федеральный университет, Казань, Россия

Аннотация. Субъекты малого и среднего предпринимательства играют огромную роль в структуре страны. Помимо экономических аспектов, такие предприятия создают новые рабочие места, способствуют развитию научного и инновационного прогресса. В период пандемии, такие организации очень нуждаются в государственной помощи. В работе рассмотрены различия мер поддержки, в условиях пандемии, в России и США, а также эффективность данных содействий.

Ключевые слова: малое и среднее предпринимательство, экономика в условиях пандемии, меры государственной поддержки, эффективность.

Новый вид коронавирусной инфекции сильно изменил привычный образ жизни каждого человека. Вирус влечет за собой не только переживания и прямую угрозу здоровью всего общества, но и сопровождается резким спадом экономической деятельности в стране. Многие организации и предприятия находятся в условиях полной неопределенности за свое будущее.

В условиях пандемии и введения в стране режима самоизоляции, некоторые компании были вынуждены временно прекратить свою рабочую деятельность, либо потерять выручку в связи с существенным снижением потребительского спроса и отсутствием условий для нормального функционирования.